

New Business Manager

Locatie:

Vordenseweg 12, 7231 PA,
Warnsveld

Functieomschrijving:

Als New Business Manager bij Dynamic Growth Enterprises ben je verantwoordelijk voor het identificeren en ontwikkelen van nieuwe zakelijke kansen. Je speelt een cruciale rol in de uitbreiding van onze marktaanwezigheid en het verhogen van onze omzet. We zijn op zoek naar een dynamische en ondernemende professional die ons bedrijf naar een hoger niveau kan tillen.

Belangrijkste verantwoordelijkheden:

- Ontwikkelen van nieuwe zakelijke strategieën en het identificeren van nieuwe marktkansen.
- Onderhouden en uitbouwen van relaties met nieuwe en bestaande klanten.
- Samenwerken met het marketingteam om gerichte campagnes te ontwerpen en uit te voeren.
- Analyseren van markttrends en concurrentiegedrag om effectieve strategieën voor markttoegang te ontwikkelen.
- Leiden van onderhandelingen en sluiten van deals met nieuwe klanten.
- Het rapporteren van voortgang en resultaten aan het senior management.

Kwalificaties:

- Bachelor of Master in Bedrijfskunde, Marketing of een vergelijkbaar veld.
- Minimaal 5 jaar ervaring in een vergelijkbare rol, bij voorkeur in onze sector.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden en een netwerker pur sang.
- Bewezen track record in het succesvol sluiten van deals en het genereren van omzet.
- Sterke analytische vaardigheden en ervaring met CRM-systemen.
- Proactieve houding en de capaciteit om zelfstandig te opereren.

Wat bieden wij:

- Een competitief salaris en een aantrekkelijk bonussysteem.
- Kansen voor persoonlijke en professionele ontwikkeling binnen een groeiend bedrijf.
- Een dynamische werkomgeving met enthousiaste collega's.
- Flexibele werkuren en de mogelijkheid tot deels thuiswerken.

Sollicitatieprocedure:

Geïnteresseerden kunnen hun sollicitatie, bestaande uit een CV en motivatiebrief, sturen naar [e-mailadres]. Gelieve 'Sollicitatie New Business Manager' te vermelden in het onderwerp van uw e-mail.

Deadline:

12-04-2029

Nummer:

128

Afdeling:

Organisatie EU